



Interreg



UNION EUROPÉENNE
UNIONE EUROPEA

MARITTIMO-IT FR-MARITIME

Fonds européen de développement régional
Fondo Europeo di Sviluppo Regionale



Reti transfrontaliere di servizi per l'internazionalizzazione e la competitività delle imprese | Réseaux transfrontaliers de services pour l'internationalisation et la compétitivité des entreprises

BRAINSTORMING Living Lab, 9 novembre 2021

BlueConnect

Répertoire des organismes d'accompagnement transfrontalier

I- Identificazione della realizzazione Faro | Identification de la réalisation Phare

- Nome | *Nom* : Répertoire des organismes d'accompagnement transfrontalier
- Localizzazione | *Localisation* : Régions SUD, Ligurie, Corse, Sardaigne
- 3 parole chiave che definiscono la realizzazione Faro | *3 mots clés qui définissent la réalisation Phare*:

Expertises - Diversité - Développement

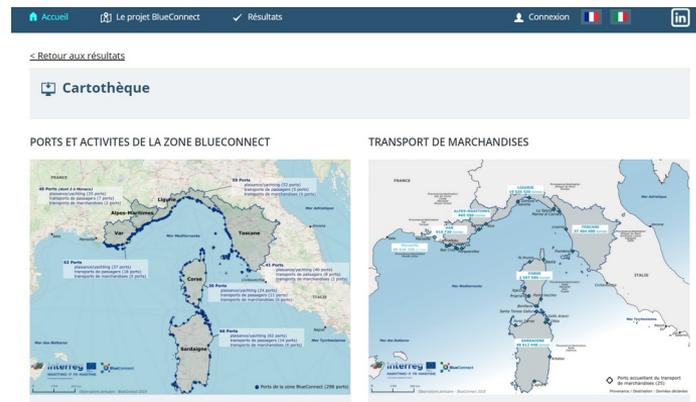
BlueConnect en résumé

Collecte et Analyse des données et construction de l'observatoire de l'économie maritime

- Mise en ligne de l'observatoire
- Réalisation d'un plan d'action conjoint

Croissance et consolidation des TPE-PME

- **Création d'un répertoire d'experts**
- Soutien à 20 TPE PME via un service d'expert financé par le projet



AJO' SARDINIA - Davide GORGERINO



Entreprise lauréate du projet BlueConnect

AQUA-MODULE



Entreprise lauréate du projet BlueConnect

La coopération au cœur de la Méditerranée
La cooperazione al cuore del Mediterraneo

2-3 – Descrizione della realizzazione Faro | Description de la réalisation Phare

A cosa serve ? / A quoi cela sert ?:

- Pré-identifier et qualifier des experts des filières maritimes
- Proposer des expertises très diverses, allant de la réalisation d'un business plan, à l'aide à la diversification, en passant par la mise en œuvre d'outils de marketing.
- Composante transfrontalière forte des experts

Cosa offre ? / *Qu'est ce qu'elle offre ?* :

Accès à 60 experts maritimes fournissant des services dans les domaines suivants sélectionnés via un Appel à manifestation d'intérêt :

- Business Plan (Business plan et business model, évaluation et améliorations) ;
- Accès aux financements (identifier les opportunités de financement, fournir un support technique et administratif pour accéder aux financements, aider à la création d'un consortium, aider à la constitution du dossier financier) ;
- Demande et Offre du Marché (opportunité de croissance à travers l'élargissement et la diversification de l'offre existante) ;
- Propriété intellectuelle (développement et utilisation des droits de propriété intellectuelle) ;
- Marketing (mise au point de nouveaux instruments de marketing et de communication, stratégies de positionnement et de commercialisation de nouveaux produits) ;
- Développement technologique (pour améliorer un service, un produit, un processus à travers l'application de nouvelles technologies à la réalité opérationnelle des entreprises) ;
- Internationalisation (expansion et croissance sur de nouveaux marchés, également à l'étranger, et support à l'internationalisation).

3. Per chi ? / Pour qui? :

PME – TPE et organismes de soutien aux entreprises

4. Inserire uno schema illustrativo o fotografia / Insérer une illustration ou une photographie

Circle srl

Cabinet de conseil / Società di consulenza

DESCRIPTION DE L'ORGANISME / DESCRIZIONE DELL'ORGANISMO :

Circle, à travers des services de conseil en gestion et process, des solutions technologiques innovantes et des plans stratégiques et de marketing digital, se positionne sur le marché comme un partenaire idéal pour les entreprises italiennes et européennes souhaitant relever le défi de l'innovation, de l'internationalisation et de la croissance grâce à une meilleure organisation et une plus grande efficacité des processus. Circle a une expérience verticale spécifique dans la filière portuaire et la logistique intermodale, ce qui en fait un partenaire distinctif et complet du secteur.

Circle, attraverso servizi di consulenza direzionale e di processo, soluzioni tecnologiche innovative e con piani strategici e di digital marketing, si posiziona sul mercato come partner ideale di aziende italiane ed europee che vogliono cogliere la sfida dell'innovazione, dell'internazionalizzazione, della crescita attraverso una migliore organizzazione ed una maggiore efficienza dei processi. Circle ha una esperienza verticale specifica in ambito portuale e nella logistica intermodale, che la rendono nel settore un partner distintivo e completo.

TYPES DE SERVICES OFFERTS / TIPOLOGIE DI SERVIZI OFFERTI:

- ✓ Accès aux financements / Accesso ai finanziamenti ;
- ✓ Demande et Offre du Marché / Domanda ed Offerta di Mercato ;
- ✓ Marketing ;
- ✓ Développement technologique / Sviluppo tecnologico ;
- ✓ Internazionalizzazione / Internationalisation.

FILIERES / FILIERE:

- ✓ Logistique / Logistica

DISPONIBLE POUR FOURNIR SES SERVICES EN FRANCE / DISPONIBILITÀ AD OPERARE IN FRANCIA:

Oui / Sì

CONTACTS / CONTATTI:

Nom / Nome : Luca Abatello

Adresse e-mail / Indirizzo e-mail: abatello@circletouch.eu

Numéro de téléphone / Numero di telefono: +390108691039

Siège social / Sede sociale: Rozzano, Milano, Lombardia

4- Criticità | Points critiques

Descrivere su una slide | *Décrire sur une diapositive :*

Difficoltà da affrontare per consolidare realizzazione Faro | *Difficultés à surmonter pour consolider la réalisation Phare*

- *Vérification de la pertinence et du sérieux des candidats*

Di quale sostegno avete bisogno per affrontare queste difficoltà ? | *De quel appui avez-vous besoin pour surmonter ces difficultés?*

- *Acteurs locaux permettant de vérifier cette pertinence*

5- Impatto e valore aggiunto | Impact et valeur ajoutée

Perché l'output può essere considerato interessante per altri attori? Descrivere su una slide la transferibilità possibile e la connessione con altri progetti e territori:

Pourquoi l'output peut-il être considéré intéressant pour d'autres acteurs? Décrire sur une diapositive la transférabilité possible et la connexion avec d'autres projets et territoires:

Répertoire «vivant» pouvant être enrichi et utilisé par tout organisme de soutien au développement des PME-TPE:

- Par l'ajout de nouveaux experts
- Par l'ajout de nouvelles expertises nécessaires aux entreprises

6- Azioni future | Actions futures

Quali azioni future pensate di sviluppare per una prosecuzione della realizzazione Faro ?

Comment envisagez-vous les actions futures pour une perennisation de la réalisation Phare ?

- *Réutilisation et mise à jour de ce répertoire via BlueConnect 2*
- *Utilisation dans le quotidien des organismes de soutien*
- *Utilisation sur des projets de la nouvelle programmation*

Merci de votre attention

Accéder aux repertoire et autres réalisations du projet:

<http://interreg-maritime.eu/fr/web/blueconnect/projet>

Colin RUEL

Directeur du Service Europe
ruel@polemermediterranee.com