

Questionario di valutazione finale Percorso di coaching e tutoring SUCCESS

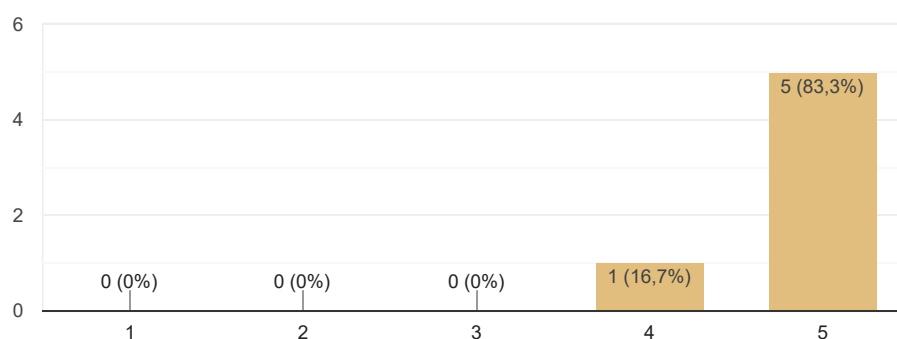
6 risposte

[Pubblica i dati di analisi](#)

Sezione senza titolo

FASE DI CANDIDATURA (Informazioni prima della tua candidatura ed il processo di selezione)

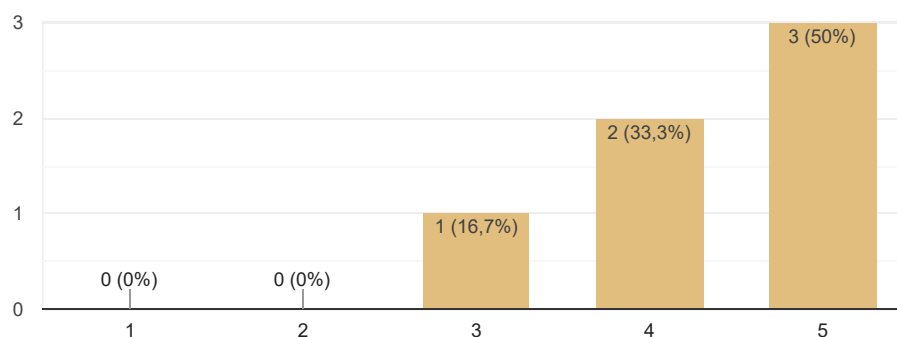
6 risposte



Sessioni di tutoraggio collettivo

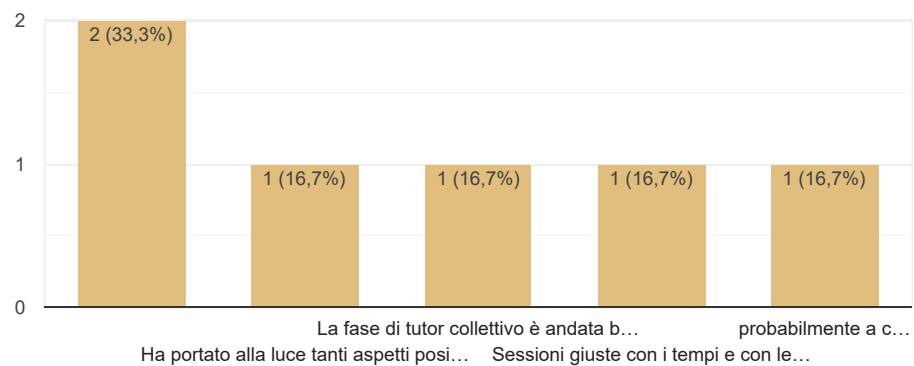
SESSIONI DI TUTORAGGIO COLLETTIVO

6 risposte



Suggerimenti, osservazioni

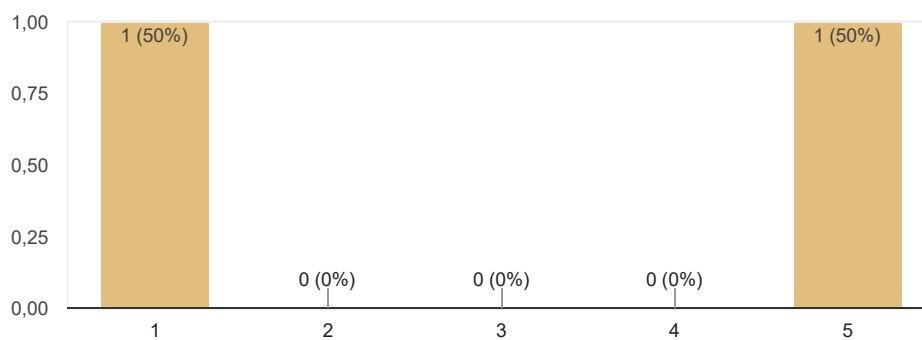
6 risposte



Sessioni Transfrontaliere

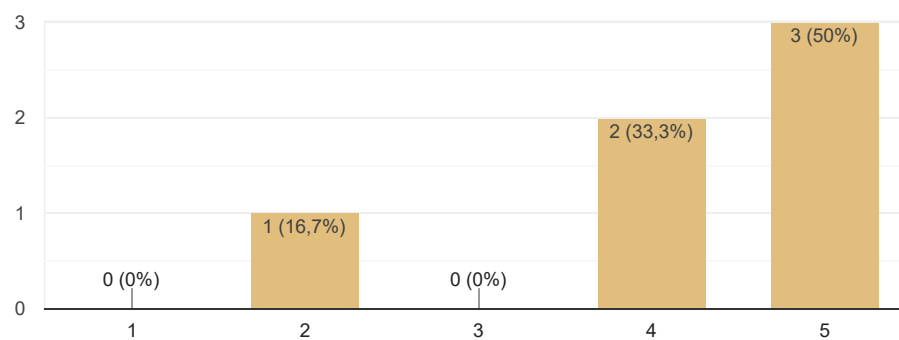
Energie rinnovabili

2 risposte



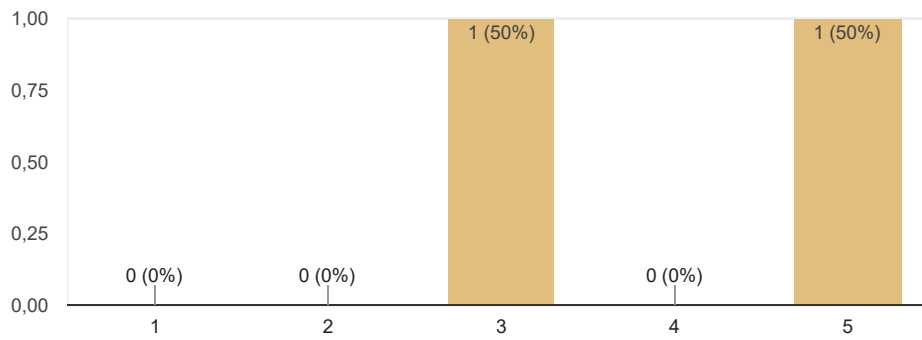
Turismo sostenibile

6 risposte



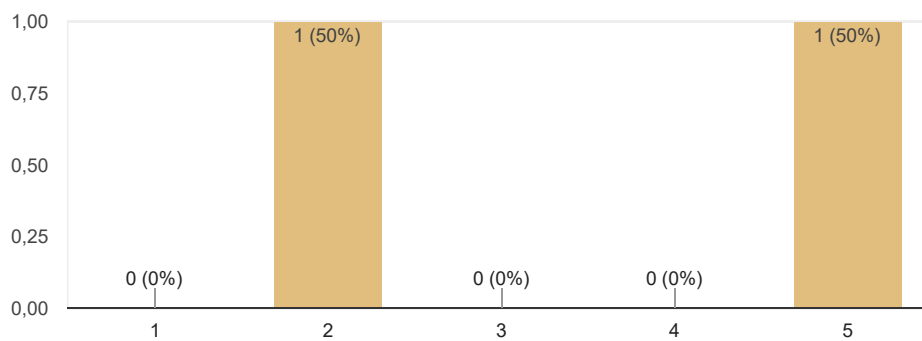
Nautica

2 risposte



Imprenditoria femminile

2 risposte



Suggerimenti osservazioni

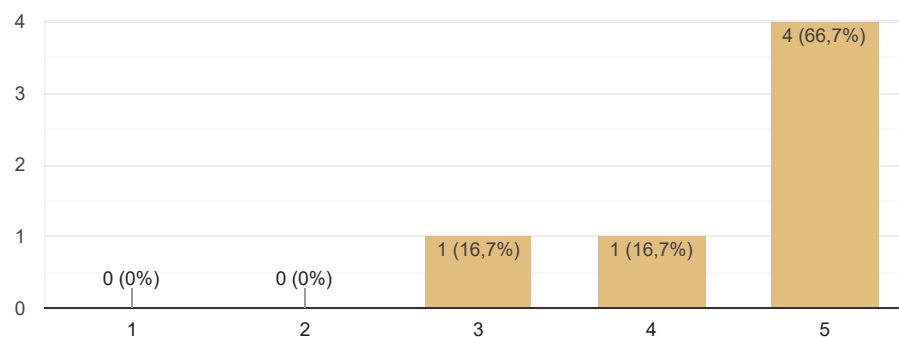
1 risposta

Avrei fatto qualche approfondimento in più riguardo il turismo sostenibile magari collegandolo a qualche statistica in merito al cambiamento climatico (cause e possibili soluzioni)

Sessioni di coaching one to one

Questo servizio ha soddisfatto le sue aspettative:

6 risposte



Quali azioni a breve termine sono state messe in atto grazie a questo supporto:

6 risposte

Ho attuato innanzitutto una serie di accorgimenti nell'utilizzo dei mezzi di comunicazione e delle tecnologie on-Line a mia disposizione. Inoltre ho avuto modo di confrontarmi con dei professionisti che hanno rafforzato la mia idea, dimostrandomi interesse e facendomi capire che il campo di sviluppo della mia attività ha delle grosse potenzialità.

Il coaching ha permesso di modificare il modello di business rendendolo economicamente sostenibile. Inoltre ha permesso di trovare le migliori soluzioni per le spedizioni dei prodotti e per il funzionamento del sito web.

Marketing digitale

Studio di strategie per migliorare l'efficacia delle strategie di marketing dell'impresa

revisione dei costi e quindi della proposta di valore

Quali azioni a lungo termine sono state messe in atto grazie a questo supporto:

6 risposte

Ho iniziato a pianificare tutta una serie di accorgimenti a livello dei costi (costo del servizio erogato) in funzione della mia posizione (impresa individuale) e delle mie competenze in primis.
In più ho ragionato sulla formazione futura in ambito universitario per rafforzare ancora di più la mia posizione sul mercato.

Ha permesso di acquisire competenze specifiche di gestione del gruppo e gestione delle finanze che sono fondamentali per il proseguire dell'impresa.

Pro e contro in relazione alla strategia adottata per i prossimi 2 anni

Accurata analisi delle proiezioni dei fatturati

strategie di marketing e co

Suggerimenti, osservazioni

6 risposte

Io sono un amante della formazione e dello scambio. Perciò non mi stanco mai di imparare e di confrontarmi.
Sono stato davvero contento!

È stata sicuramente la parte più utile per trasformare l'idea in realtà.

Una lezione in più in merito a chi aveva già in parte avviato l'attività (senza ancora essersi iscritto in camera di commercio) con suggerimenti e consigli

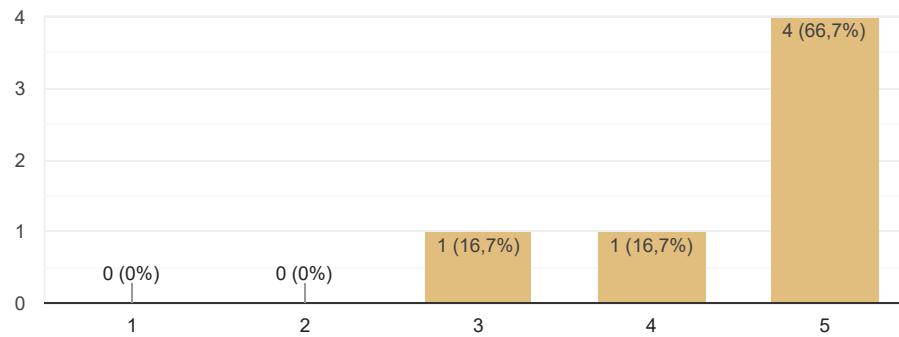
Creare una task list per visualizzare meglio gli obiettivi

continue così



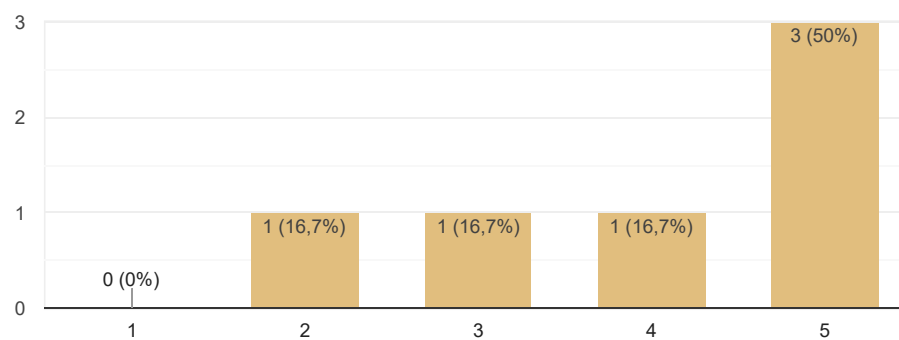
Organizzazione, accoglienza e logistica

6 risposte



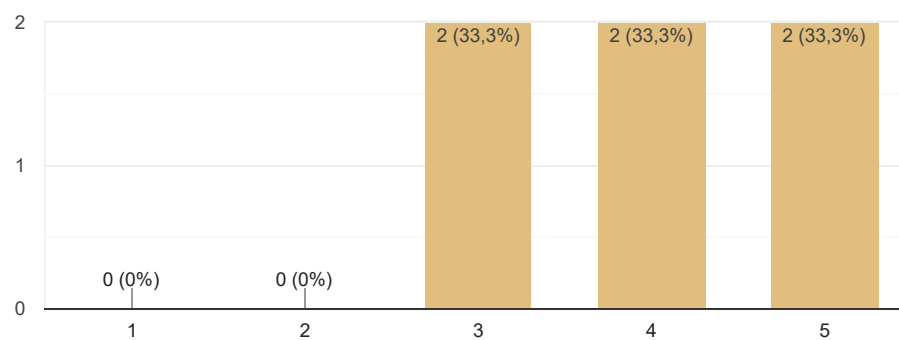
Esercizio del "Pitch" davanti alla platea di esperti ed investitori

6 risposte



Incontri one to one e lavori di gruppo

6 risposte



Suggerimenti, osservazioni

6 risposte

Il lavoro di parlare in pubblico è stato molto interessante, un ulteriore stress test che ci fa bene.
Dal mio punto di vista mi sarebbe piaciuto poter esprimere meglio alcuni concetti che per ragioni di tempo non ho potuto fare.
Dovrò imparare ad essere più conciso!
In linea di massima comunque sono stato contento di esporre la mia idea in pubblico (con traduzione per i ragazzi francesi).
Vi ringrazio ancora.

È stato dedicato poco tempo agli incontri one to one.

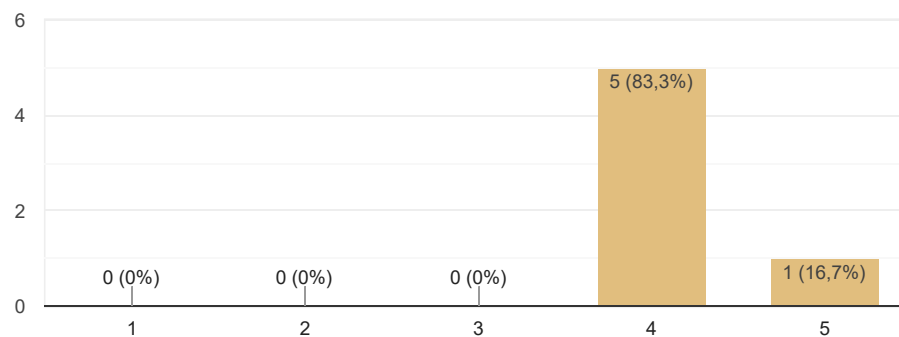
In merito al 15 settembre è stato dedicato troppo tempo alla politica per poi lasciare le "briciole" a chi invece doveva discutere della propria idea. La politica si è trattenuta anche troppo a parlare mentre nel nostro caso se avessimo allungato di 1 solo minuto la nostra presentazione suonava l'allarme. Da rivedere.

Presentazione di progetti futuri e incentivi adhoc

Erogazione dei premi

Modalità di erogazione dei premi e spese ammissibili

6 risposte



Suggerimenti, osservazioni

6 risposte

Alcune procedure burocratiche hanno rallentato l'erogazione del premio che a mio parere sarebbe dovuto arrivare sotto forma di voucher spendibile.
Faccio un esempio pratico: una volta presentato il piano spese (motivato dai candidati, controllato e validato dalla commissione) avremo dovuto avere dei voucher da spendere in base al nostro piano di spesa.
Aver dovuto anticipare le spese ha in alcuni momenti rallentato alcune cose. Poiché essendo imprese neo-costituite non si hanno sempre grosse liquidità su cui basarsi. Dal mio punto di vista comunque ho effettuato le spese che ho ritenuto opportune e ho consolidato alcune lacune che appunto dovevo migliorare per affacciarmi al mercato.
Esempio il logo professionale, il sito e un po' di hardware che era opportuno avere.

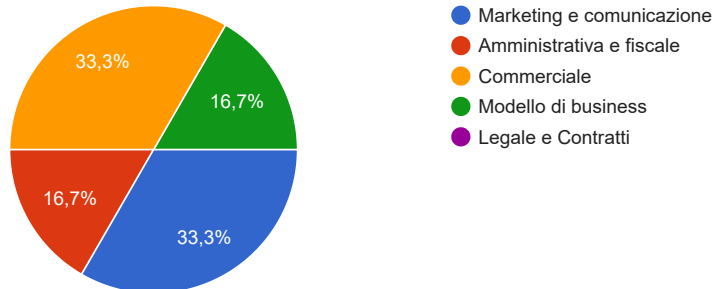
Troppo tempo ad aspettare anche solo la prima tranche con ricadute negative sui fornitori.

Sarebbe stato decisamente vantaggioso concludere il percorso prima di agosto così da non perdere la stagione estiva senza investimenti strategici

Commenti

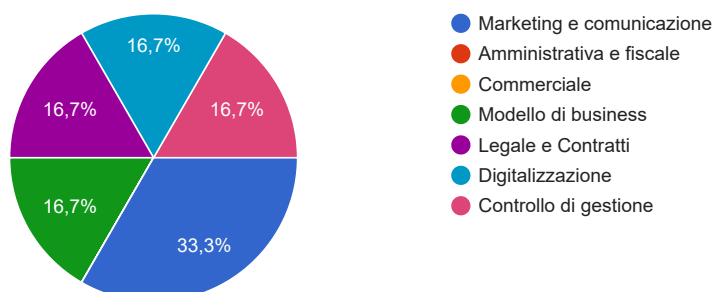
Alla luce del tuo progetto iniziale e del percorso di accompagnamento effettuato, quali sono le aree in cui hai fatto più progressi? (Progressi)

6 risposte



In quali aree hai bisogno di ulteriore assistenza? (Margini di miglioramento)

6 risposte



Le tre tematiche più pertinenti affrontate con i consulenti/docenti

6 risposte

Modello di business, marketing, amministrativa fiscale

Gestione del gruppo cooperativo. Marketing e comunicazione. Amministrazione e fiscalità.

Modello di business, amministrativa e comunicazione

Marketing comunicazione e gestione clienti

marketing, gestione e modello di business

Quali tematiche specifiche vorresti affrontare in un prossimo percorso di formazione/accompagnamento

6 risposte

Quelle che abbiamo affrontato erano super interessanti. Magari studiarle più a lungo.

Divisione dei ruoli e dei compiti specifici. Motivazione. Fiscalità. Leggi.

Marketing e comunicazione, commerciale, amministrativa e fiscale

Strategie a lungo termine per affermarsi sul mercato con modalità aggressive e impattanti

legale, amministrativa, digitalizzazione e controllo di gestione

In che cosa il progetto SUCCESS è stato più utile per te?

6 risposte

Rafforzare le mie idee, metterle nero su bianco e validare la mia idea di business.

Acquisire maggiore consapevolezza delle mie possibilità. Acquisire competenze fondamentali per portare avanti un'impresa.

Rallentatore d'impresa. Fondamentale nella costruzione di un vero e proprio business plan che analizzi tutti i dettagli della mia iniziale idea imprenditoriale.

Ottenere l'avvio dell'impresa, rendendola reale

i fondi per le prime spese e la consapevolezza di essere sulla strada giusta pur con tutti i problemi ancora da risolvere



Quale errore il progetto SUCCESS ti ha aiutato ad evitare

6 risposte

Errore in se e per se nessuno. Sicuramente mi ha aiutato a non svalutarmi, a usare bene le tecnologie e a formulare un modello di business efficace.

Non ci si deve fidare di chiunque, mi ha permesso di evitare il coinvolgimento in società di altre persone che non sarebbero state adatte e che avrebbero potuto compromettere tutto il lavoro.

Non andare troppo veloce con l'idea ed analizzare passo dopo passo tutti i processi di realizzazione d'impresa in relazione alla mia idea imprenditoriale.

Acceleratore di impresa che è diventato un rallentatore di impresa, avendo le idee già molto chiare ho avuto modo di apprendere i difetti de mio modello di business e trasformarli in punti di forza

rimanere immobile

Questi contenuti non sono creati né avallati da Google. [Segnala una violazione](#) - [Termini di servizio](#) - [Norme sulla privacy](#).

Google Moduli

