

Progetto SUCCESS

Projet SUCCESS



SITO WEB
SITE WEB



<http://interreg-maritime.eu/fr/progetti/progetti-finanziati>



IL PROGETTO

Il Progetto SUCCESS è finanziato dal Programma di Cooperazione Territoriale Italia-Francia Marittimo 2014-2020, ha durata triennale termina a marzo 2021 (Cofinanziamento FESR € 1.699.475,02).

Il fine è quello di aumentare le opportunità di lavoro nelle imprese attraverso la creazione di una rete transfrontaliera di servizi di assistenza e di coaching nei territori coinvolti nella cooperazione dell'Alto Mediterraneo.

Con il Progetto si intende mettere in atto le buone pratiche e i risultati riportati da ogni Regione Partner sui progetti SERENA, ART², FRINET, FRINET2, MARRITIMOTECH, INVITRA.

LE PROJET

Le Project SUCCESS est financé par le Programme de Coopération Territoriale Italie- France Maritime 2014-2020, a une durée de trois ans se terminant en mars 2021 (cofinance FESR 1 699 475,02 €).

Il s'agira de constituer un réseau transfrontalier de services de tutorat et de coaching pour soutenir l'emploi en permettant une meilleure mobilisation des aides à l'investissement en faveur des indépendants, de la micro-entreprise et de la création d'entreprises.

Ce réseau s'appuiera sur l'utilisation d'outils en ligne de services spécialisés et innovants à partir des bonnes pratiques repérées dans chaque région partenaire. Le projet s'appuiera sur les résultats obtenus lors des projets SERENA, ART², FRINET, FRINET2, MARRITIMOTECH, INVITRA.

LE FILIERE DI RIFERIMENTO

- Turismo innovativo e sostenibile
- Nautica e cantieristica
- Biotecnologie blu e verdi
- Energie rinnovabili blu e verdi

Sono compresi i settori tradizionali ed emergenti connessi alle filiere

LES FILIERES DE REFERENCE

- Tourisme innovant et durable
- Nautisme et chantier naval
- Biotechnologies bleues et vertes
- Energies renouvelables bleues et vertes

Sont compris les secteurs traditionnels ou émergents associés aux filières

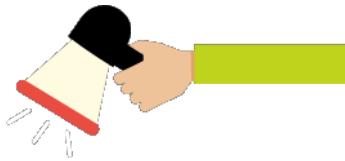
GLI OBIETTIVI



1. Promuovere e rendere accessibile l'offerta di servizi imprenditoriali a livello transfrontaliero
2. Sostenere le singole imprese e microimprese nel loro sviluppo al fine di promuovere l'occupazione
3. Avvicinare le esigenze dei settori prioritari di riferimento ai servizi offerti nelle regioni
4. Costruzione di una rete transfrontaliera di servizi di assistenza e di coaching al fine di supportare e sostenere l'occupazione permettendo di migliorare gli investimenti all'interno delle piccole medie imprese e favorendo la creazione di nuove aziende.

LES OBJECTIFS

1. Promouvoir et rendre accessible l'offre de services d'entrepreneuriat au niveau transfrontalier
2. Accompagner les entreprises individuelles et les micro-entreprises dans leur développement pour promouvoir l'emploi
3. Rapprocher les besoins des filières avec l'offre de services développée dans les régions
4. Il s'agira de constituer un réseau transfrontalier de services de tutorat et de coaching pour soutenir l'emploi en permettant une meilleure mobilisation des aides à l'investissement en faveur des indépendants, de la micro-entreprise et de la création d'entreprises.



I VANTAGGI

1. Erogazione gratuita di servizi specialistici strategici per lo sviluppo d'impresa.
2. Rete di esperti transfrontaliera e competenze a servizio dei progetti selezionati.
3. Coinvolgimento diretto di attori: enti, consulenti, imprenditori mentori, investitori.

LES ADVANTAGES

1. Des services spécialisés en stratégie de développement d'entreprise
2. Création d'un réseau transfrontalier d'experts et de compétences au service des projets sélectionnés.
3. Synergie collaborative entre les différents acteurs publics et privés: organismes publics, consultants, entrepreneurs tuteurs, investisseurs.



I PARTNERS

Il progetto SUCCESS coinvolge 5 regioni e 8 partner. Ciascun partner del progetto contribuisce, con responsabilità equamente ripartite.

Coordinati dalla Camera di Commercio di Bastia e dell'Alta Corsica (CCI2B- CCIHC), Capofila, sono coinvolti in qualità di partners:

- CCI DI AJACCIO SUD CORSICA
- CHAMBRE REGIONALE DES METIERS ET DE L'ARTISANAT (CRM Corse)
- CCI DEL VAR
- CCIAA MAREMMA E TIRRENO (CCIAA MT)
- ANCI TOSCANA
- CCIAA RIVIERE DI LIGURIA (CCIAA RL)
- PROMOCAMERA SASSARI

LES PARTENAIRES

Le projet SUCCESS concerne 5 territoires et 8 partenaires. Chaque partenaire du projet contribue.

Coordonné par la Chambres de Commerce et de l'Industrie de Bastia et de la Corse du Nord, le projet implique en tant que partenaires :

- CCI DI AJACCIO SUD CORSICA
- CHAMBRE REGIONALE DES METIERS ET DE L'ARTISANAT (CRM Corse)
- CCI DEL VAR
- CCIAA MAREMMA E TIRRENO (CCIAA MT)
- ANCI TOSCANA
- CCIAA RIVIERE DI LIGURIA (CCIAA RL)
- PROMOCAMERA SASSARI

LE ATTIVITA'



1. Analisi dei bisogni e dei finanziamenti nei settori prioritari coinvolti attraverso anche la capitalizzazione dei Progetti: SERENA, ART², FRINET, FRINET2, MARRITIMOTECH, INVITRA.
2. Mappatura dei servizi esistenti attraverso il networking e integrazione di strumenti innovativi;
3. Creazione di un piano d'azione con i risultati dell' analisi dei bisogni e dei finanziamenti e della mappatura dei servizi al fine di prevedere dei percorsi personalizzati da intraprendere;
4. Sensibilizzazione e comunicazione al fine di favorire un corretto coinvolgimento degli attori (imprenditori, giovani in tirocinio / inserimento, creatori d'azienda)
5. Realizzazione di un innovativo dispositivo "scouting-Coaching-tutoring" che permetta la messa in rete di servizi esistenti al fine di creare percorsi individuali privilegiati.

LES ACTIVITÉS

1. L'analyse des besoins d'emploi et des financements dans les filières prioritaires cibles à partir de la capitalisation des projets précédents: SERENA, ART², FRINET, FRINET2, MARRITIMOTECH, INVITRA ;
2. Le mappage des services existants par une mise en réseau et l'intégration d'outils innovants en ligne ;
3. Un plan d'action issu de l'analyse et du mappage permettant d'envisager des parcours personnalisés dans l'acte d'entreprendre ;
4. La sensibilisation et l'information pour une meilleure accessibilité des publics ciblés (jeunes en formation/insert, créateurs d'entreprise, entreprises en développement) à l'échelle d'une région participante
5. Des actions pilotes en système de scouting (opportunités pour entreprendre, incubateur d'idées et de projet) – coaching (Formation à la carte, en alternance avec mobilité transfrontalière) – tutoring (parrainage, joint-venture, stage en entreprise) débouchant sur la validation de parcours et l'accès privilégié aux outils financiers régionaux ou locaux.



Promocamera – Azienda Speciale Camera di Commercio IAA di Sassari
Via Predda Niedda 18 – 07100 Sassari

tel. +39 079 2638815

www.promocamera.it

luigi.chessa@ss.camcom.it
a.loriga@promocamera.it