

## Questionnaire de satisfaction des participants au parcours Marittimo SUCCESS

### T.2-4-2

*Vous venez de participer au projet SUCCESS dans le cadre du programme Européen INTERREG MARITTIMO. Nous vous remercions de bien vouloir répondre au questionnaire de satisfaction joint pour nous permettre de mesurer vos avancées et votre niveau de satisfaction :*

#### I. Phase de Candidature

Sur une échelle de 1 à 5 (1 = non pertinent, 5 = très pertinent), merci d'évaluer :

- a. Les informations préalables à votre candidature , déroulement de la sélection :
- b. ☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

#### II – Phase d'accompagnement collectif :

- nous proposons une évaluation sommaire car les modalités ont été évaluées à chaud à chaque session collective .
- chaque partenaire pourra adapter cette trame au nombre et au contenu des modules collectifs qu'il a proposé sur son territoire .
- nous proposons d'évaluer un % de satisfaction moyen sur l'ensemble de cette phase collective pour l'ensemble du projet

##### a. Story Telling et Pitch :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Vos suggestions ou remarques :

##### b. Stratégie marketing et commercial :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Vos suggestions ou remarques :

##### c. Marketing Numérique :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Vos suggestions ou remarques :

### III. Les séances collectives transfrontalières Webinaires (Si vous les avez suivis) :

A – Tourisme Durable :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

B – Les opportunités de la filière Nautisme :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

C- Energies renouvelables : le stockage par batterie :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

D- Entreprendre au féminin :

Ce module a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

### IV – Spécificités locales mises en œuvre dans l'accompagnement :

- à adapter si le partenaire le souhaite en fonction des spécificités locales : exemple / Ice Breaking et Cercle de clôture + Ateliers semi collectifs pour le Var

-

#### a. Ice Breaking Event

Cette action a-t-elle répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Vos suggestions ou remarques :

## B . Cercle de Clôture :

Cet événement a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Vos suggestions ou remarques :

## C . Ateliers semi collectifs :

### IV L'accompagnement individuel : Coaching One To One :

- *chaque partenaire pourra adapter cette trame au nombre et au contenu des modules collectifs qu'il a proposé sur son territoire .*
- *nous proposons d'évaluer un % de satisfaction moyen sur l'ensemble de cette phase individuelle pour l'ensemble du projet*

#### a. Stratégie commerciale et Marketing :

Cet accompagnement a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Quelles sont les actions mises en place grâce à cet accompagnement ?

A court terme :

A moyen terme :

Commentaires sur ce module :

#### b. Marketing Numérique :

Cet accompagnement a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Quelles sont les actions mises en place grâce à cet accompagnement ?

A court terme :

A moyen terme :

Commentaires sur ce module :

### c. Pilotage financier/prévisionnel

Cet accompagnement a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Quelles sont les actions mises en place grâce à cet accompagnement ?

A court terme :

A moyen terme :

Commentaires sur ce module :

### d . Pilotage Juridique

Cet accompagnement a-t-il répondu à vos attentes ?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Quelles sont les actions mises en place grâce à cet accompagnement ?

A court terme :

A moyen terme :

Commentaires sur ce module :

### V - Evenement Pitching Day :

L'organisation, l'accueil, la logistique ont-ils répondu à vos attentes ? :

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

L'exercice de « Pitcher » en public devant un jury a-t-il été pertinent?

☐ 1                      ☐ 2                      ☐ 3                      ☐ 4                      ☐ 5

Vos suggestions ou remarques concernant le Pitching Day :

## VI . Commentaires

### a. Les marges de progrès

Selon vous, au vu de votre projet initial et du parcours d'accompagnement effectué, quels sont les axes sur lesquels vous avez le plus progressé ?

- ☐ Marketing
- ☐ Finance,
- ☐ Commercial,
- ☐ Modèle économique
- ☐ Numérique
- ☐ Juridique

### b. Votre top 3 des thématiques les plus pertinentes abordées et des consultants / intervenants :

-  
-  
-

### c. Si vous deviez choisir un point sur lequel MARITTIMO SUCCESS vous a le plus apporté :

### d. Y a t-il une erreur que MARITTIMO SUCCESS vous a permis d'éviter :

**Nom du projet :**

**Nom et Prénom :**